

>> **Bienvenidos al webcast del primer trimestre del Grupo EPM.** Este evento será liderado por el Vicepresidenta Ejecutiva de Finanzas e Inversiones, Martha Lucia Duran Ortiz, y Juan Carlos Sampedro, quien es el Director de Gestión de Capitales de EPM. Mi nombre es Martha Vasquez, soy parte de Comunicaciones Corporativas y hoy seré su moderador.

Tenemos a nuestra intérprete, Claudia Urreta, ella estará haciendo la interpretación de esta conferencia. Para aquellos de ustedes que quieran escuchar el evento en inglés, por favor haga clic en el ícono que está en el arriba a la izquierda de la pantalla y use la opción "Valor predeterminado" y luego "inglés".

Contamos con una presentación de nuestra Vicepresidenta Ejecutiva Martha Duran Ortiz y al final tendremos una sesión de preguntas y respuestas. Puede comenzar a agregar sus preguntas en el módulo de preguntas de sus pantallas para que podamos responderlas todas al final de este webcast, que se está grabando.

Ahora le cedo la palabra a Martha Lucia Duran Ortiz, quien es la Vicepresidenta Ejecutiva de Finanzas e Inversiones. Comenzó el 30 de abril y es Economista de la Universidad de El Rosario. También tiene una amplia experiencia en estructuración financiera, negociación y seguimiento de inversiones públicas, y también en procesos estratégicos que han sido financiados por organismos multilaterales. También tuvo experiencia en el Ministerio de Vivienda y la Superintendencia de Servicios Públicos.

Demos la bienvenida a Martha Lucia Duran Ortiz, Vicepresidenta Ejecutiva de Finanzas e Inversiones para Grupo EPM.

Buenos días y bienvenidos a la presentación de los resultados del primer trimestre de 2021. Primero y, sobre todo, quiero agradecerles su asistencia y su interés en esta información que te estaremos presentando.

Partiendo de la agenda, primero tenemos hechos relevantes después del cierre de 2020. Luego, tenemos la avances o actualización del proyecto hidroeléctrico Ituango. Luego, realizaremos un análisis del mercado energético y finalmente presentaremos resultados financieros a marzo de 2021.

En cuanto a los hechos relevantes posteriores al cierre, como todos ustedes saben, Jorge Andres Carrillo asumió el cargo de director ejecutivo. Tiene una trayectoria profesional en el sector de servicios públicos y el sector ambiental. También fue Viceministro de Agua y Saneamiento Básico y Superintendente Adjunto de Recolección de Agua, Saneamiento y Residuos. También ha sido el presidente de Agua Potable y Comisión Reguladora de Saneamiento Básico, CRA. También ha sido asesor de la Junta de Directores del Servicio Geológico de Colombia, el Consejo Nacional del Agua y el Consejo Nacional del Medio Ambiente, así como miembro de la Comisión Intersectorial de Cambio climático. También se desempeñó como miembro del Consejo de Administración de EPM.

En cuanto a otros hechos relevantes, también queremos informarles el próximo 25 de mayo la Junta Directiva autorizado para iniciar los procedimientos necesarios para cambiar la propiedad total de nuestro interés en UNE y Telco.

También es importante resaltar que EPM ocupó el quinto lugar en el informe de resultado operativo de las 1.000 empresas más grandes de Colombia para 2020. Este informe fue presentado por la Superintendencia de Asociaciones.

Continuando con la agenda, les mostraremos una actualización del proyecto Ituango. Queríamos para comenzar a operar en julio de 2022 para que pueda estar en pleno funcionamiento en 2025. Aquí podemos ver el Avances en la obra civil. Tuvimos un avance de 76.7% a diciembre de 2019, 80.6% a partir de diciembre de 2020, y en abril de 2021 el avance fue del 83.7%.

Esperamos iniciar operaciones con la primera unidad de generación de energía en julio de 2022 y la segunda unidad de generación de energía para septiembre de 2022. El costo total hoy para el proyecto es de USD 4.3 billones, hasta el momento se han invertido USD 3.4 billones. Este costo puede estar sujeto a variaciones, dependiendo de las revisiones técnicas y también los ajustes al diseño que se requerido.

Siguiente diapositiva, por favor. Esperamos que el proyecto genere en promedio 13.930 GWh al año. Este progreso que estamos mostrando aquí en la diapositiva está cumpliendo con todo el cronograma técnico o línea de tiempo, como mencioné antes. Monitoreamos continuamente todos los impactos que se han generado por la emergencia sanitaria provocada por el COVID-19, pero tuvimos avances significativos en las principales obras civiles.

En cuanto a los otros dos componentes, el avance del túnel es del 76.1%. Obras terminadas entre los pozos de presión uno y dos en cuanto al túnel de descarga inmediata, el progreso es 67.7%. También se realizó revestimiento y refuerzo de muros aguas abajo. Finalmente, el túnel de desviación derecho o RDT, así como la galería auxiliar de desviación tienen un porcentaje muy importante del 92.5%. Como pueden ver, estamos cumpliendo con todos los requisitos de la línea de tiempo. Actualmente, tenemos alrededor de 7,000 empleados trabajando allí y lo estamos haciendo bien con el proyecto Ituango.

Siguiente diapositiva, por favor. Ahora, hablemos del mercado energético. En el primer trimestre de 2021, hubo una caída en la demanda eléctrica en todos los países donde el grupo tiene presencia, básicamente por la ralentización de los sectores industrial y comercial y por los cierres obligatorios que han sido implementados por diferentes países para reaccionar o para frenar la pandemia. En Colombia, la demanda energética acumulada fue de 17,000 GWh, lo que representa un descenso respecto al año anterior, concretamente en el mercado no regulado.

En otros países donde tenemos presencia, en Centroamérica y El Salvador, también hubo una tasa de disminución en la demanda del 0.3%. En Guatemala, el consumo eléctrico alcanzó un crecimiento del 3.6%, lo que significa que la economía siguió cobrando impulso en el primer trimestre. En Panamá, también hubo una tasa de disminución, lo que significa que la economía ha continuado viéndose afectado por los efectos de la pandemia.

La demanda comercial agregada del Grupo EPM aumentó 1.5% durante este período básicamente por la incorporación de Afinia a las sociedades del grupo a partir de octubre de 2020 por lo que en el primer trimestre de este año hubo una demanda en torno a los 2,000 GWh.

En cuanto al entorno internacional, las empresas registraron una disminución en la demanda de

0.5%. Aquí hay que destacar a COMEGSA en Guatemala, que tuvo un comportamiento favorable porque hubo un aumento de la demanda del 9,5% y también hay una recuperación de la demanda de 3.5%. EEGSA, que atiende mercado no regulado, presentó un incremento de 0.03% y finalmente, ENSA no tuvo muy buen resultado con una tasa de incremento del 5% por la pérdida de ritmo debido a los efectos del COVID en Panamá.

Siguiente diapositiva. En Colombia el precio spot de la electricidad disminuyó en el 1T de 2021 44.2%, debido a un mayor aporte hídrico del embalse agregado del SIN (Sistema Interconectado Nacional) y a un menor uso del recurso térmico.

En El Salvador, el precio promedio spot en el 1T del 2021 decreció un 7.1% en comparación al 1T del 2020. Este comportamiento es atribuible a la caída de los precios del petróleo. Los precios del mercado spot de El Salvador tienen una alta dependencia de los precios del bunker y por tanto variaciones en este insumo afectan de forma directa los precios del spot de energía.

En el caso de Guatemala, el precio spot creció un 41% en el acumulado del 1T de 2021 en comparación al 1T del 2020.

En Panamá los precios en el 1T de 2021 fueron superiores a los del 1T de 2020, debido a que el país estuvo influenciado por un menor uso de fuentes hídricas llevando al alza el costo marginal en la bolsa de energía. Se considera, además, que el precio Spot se afecta igualmente por el precio del combustible, ya que se tiene un parque térmico importante que participa del despacho de energía, obligando al uso de recursos térmicos con base en carbón y derivados del petróleo.

- En cuanto a la generación del Grupo EPM:

En Colombia: la generación del grupo EPM en el 1T del 2021 fue un 9.5% mayor en comparación al mismo periodo del 2020, debido principalmente al aporte de las plantas con recurso hídrico.

En lo relacionado con Bonyic, en Panamá hubo una mayor generación en el 1T del 2021, debido a que se tuvieron mayores aportes hidrológicos en comparación con el mismo período de 2020 (28 GWh 1T2021 vs 22 GWh en el 1T2020).

Siguiente diapositiva. Con respecto al desempeño de la actividad económica,

En Colombia:

- Durante el 1T21 las cifras de confianza y actividad económica continuaron evidenciando una recuperación gradual de la economía, interrumpida parcialmente por las restricciones impuestas en enero para frenar una segunda ola de contagios.
- La demanda interna creció 1.6% como resultado de una expansión de 1.5% en el gasto en consumo final y de 1.4% en la formación bruta de capital. Las exportaciones se redujeron 8.3% y las importaciones en 3.9%, lo que se traduce en un mayor deterioro de las cuentas externas del país.

En México:

- Mostró una desaceleración en su ritmo de recuperación ante la agudización de la pandemia que se observó entre diciembre del año anterior y febrero.

En Panamá:

- Algunos indicadores líderes de la demanda agregada sugieren una aceleración en el ritmo de recuperación del primer trimestre.
- Se presenta mayor dinamismo del comercio y la movilidad en el país.

En Chile:

- El fuerte impulso del consumo privado ha liderado la recuperación, en especial el de bienes durables, apoyado en parte por los retiros de los ahorros previsionales y las masivas transferencias fiscales.
- La inversión tuvo un leve crecimiento anual en el primer trimestre, determinado por la recuperación del componente de maquinaria y equipos.

El Salvador:

- El componente de las actividades inmobiliarias presenta un buen dinamismo desde diciembre pasado, seguido por actividades de administración pública y defensa, enseñanza y salud y las actividades financieras y de seguros.
- Los flujos de remesas familiares registraron un crecimiento anual acumulado del 30.4%, explicado por las medidas de apoyo económico en Estados Unidos.

Guatemala:

El dinamismo de algunos indicadores de corto plazo como el Índice Mensual de la Actividad Económica (IMAE), el Índice de Confianza de la Actividad Económica (ICAE), las remesas familiares y el comercio exterior, entre otros, confirman un dinamismo de la actividad económica durante el 1T2021.

Con respecto a la inflación, en la mayoría de las economías donde el grupo EPM tiene presencia, los aumentos en la inflación obedecieron, en gran medida, a efectos aritméticos asociados a una baja base de comparación anual, a mayores precios de las materias primas, a choques de oferta y a los efectos de la depreciación de sus divisas.

Al cierre del primer trimestre las divisas de los países donde opera el grupo EPM registraron una devaluación de sus monedas, frente al dólar, con excepción de Guatemala que presentó una leve apreciación.

Siguiente diapositiva. Las inversiones en infraestructura ejecutadas durante el primer trimestre del año ascienden a \$700,568 millones, de los cuales 78% corresponden al negocio de Energía y 22% al de Aguas.

Se destacan las inversiones realizadas en Ituango, las cuales representaron un 37% del total y las de EPM Matriz con un 36%. Las filiales internacionales representaron a su vez un 12%, de las cuales se destacan las filiales de Guatemala con un 38%, Panamá con un 37%, Chile con un 22% y El Salvador con un 3%.

Siguiente diapositiva. Al 31 de marzo de 2021, los ingresos consolidados ascendieron a \$5.61 billones de pesos con un aumento del 18% con respecto al mismo periodo del año anterior, explicado principalmente por:

- En EPM (+\$161 mil millones), principalmente en el negocio de Distribución gracias a mayores ventas de energía y en el negocio del Gas por las mayores ventas a las térmicas.
- En Afinia (+788 mil millones), debido a su incorporación al Grupo a partir de octubre de 2020.
- En ADASA (+29 mil millones), por las mayores ventas a los mineros en el mercado no regulado y el incremento de clientes en el mercado regulado
- En CHEC (+ \$15 mil millones), por una mayor tarifa (+\$42/kWh) y mayores unidades vendidas (+4GWh).

Los costos y gastos consolidados ascendieron a \$4.1 billones, con un aumento del 18% (+635 mil millones), explicado principalmente en Afinia (+ \$856 mil millones) por su reciente incorporación en 2020.

El Margen Operacional a marzo de 2021 fue del 25%, frente al 25% obtenido en 2020.

En cuanto al EBITDA, éste ascendió a \$1.8 billones, aumentando un 14% con respecto al año anterior, destacándose el aporte de EPM matriz, dados los mayores costos de operación comercial asumidos en el 2020, debido a los bajos niveles de los embalses producto del fenómeno del niño que se presentó en ese período.

El Margen EBITDA ascendió a 31%, frente al 32% obtenido en 2020.

El resultado integral del período fue de \$856 mil millones, aumentando \$1.1 billones con respecto al año anterior, con un margen neto del 15%, frente al -6% obtenido en 2020.

Siguiente diapositiva. En cuanto a los resultados del Grupo EPM por filiales nacionales e internacionales, tenemos:

Del total de los ingresos del Grupo, se resalta que la operación en Colombia aportó el 73% y las filiales internacionales el 27%.

EPM matriz presentó un aporte del 44% con un aumento en \$161 mil millones (7%), explicado por los negocios de:

- Distribución por \$96 mil millones, por las mayores ventas de energía.
- Gas por \$22 mil millones, por las mayores ventas a las térmicas.

A su vez, las filiales nacionales de Energía aportaron el 27%, presentando un incremento del 102%, principalmente por la incorporación de Afinia al Grupo EPM.

Por su parte, las filiales internacionales participaron con el 27% de los ingresos y obtuvieron una disminución neta por \$140 mil millones, -8% frente al mismo periodo de 2020, destacándose un crecimiento de las filiales:

- ADASA en Chile en \$29 mil millones, por mayores consumos en el mercado no regulado mineras y mayores clientes en el mercado regulado.
- En Guatemala: COMEGSA en \$9 mil millones y TRELEC en \$9 mil millones, asociado principalmente a una mayor tarifa durante el período.

El 2% restante corresponde a las filiales de Aguas y Aseo en Colombia, con un aumento del 8% y donde se destaca Aguas Nacionales con un incremento por \$7 mil millones, asociado a una mayor tarifa.

En cuanto al EBITDA, las empresas del Grupo en Colombia aportaron el 80% y las del exterior el 20%.

EPM matriz presentó un aporte del 63% en el EBITDA y un aumento de \$63 mil millones, +23% comparado con el año anterior.

En lo que concierne a las filiales nacionales de energía, éstas aportaron el 16%, destacándose el crecimiento de CHEC en \$26 mil millones (54%).

Las filiales internacionales, quienes aportaron el 20% al EBITDA del Grupo, aumentando \$18 mil millones (+5%) con respecto al año anterior.

Con respecto la utilidad neta, los aspectos relevantes a destacar son:

Aumento en:

- Ingresos por \$865 mil millones.
- Costos y gastos por \$635 mil millones.
- Ingresos por diferencia en cambio por \$1.1 billones.
- Gasto provisión de renta por \$296 mil millones.

Disminución en gastos financieros por \$100 mil millones.

Siguiente diapositiva. Con respecto a los resultados por segmentos:

Los servicios de energía representaron el 85% de los ingresos del Grupo y el 76% del EBITDA.

En los ingresos se destacaron los segmentos de Distribución y Generación con una participación del 63% y 20%, respectivamente.

Los servicios del gas combustible participaron con el 5% de los ingresos del Grupo y 3% del EBITDA.

Los servicios de aguas y saneamiento representaron el 10% de los ingresos del Grupo y el 21% del EBITDA.

Siguiente diapositiva. En el EBITDA por filiales, se destacó la positiva contribución de EPM por \$212 mil millones (+23%).

En lo que concierne a las filiales nacionales de energía, éstas aportaron el 16%, destacándose el crecimiento de CHEC en \$26 mil millones (54%), y ESSA en \$8 mil millones (8%).

Las filiales internacionales, quienes aportaron el 20% al EBITDA del Grupo, aumentaron \$18 mil millones, (+5%), destacándose:

En ADASA se presentó un crecimiento por \$9 mil millones (1%), principalmente por los mayores ingresos en 2021.

- En el Grupo DECA, con un crecimiento de \$20 mil millones (18%), derivado principalmente por aumento en margen por ajuste de tarifas.

Diap. 14- EBITDA Grupo EPM

El Grupo EPM presentó un aumento del EBITDA a marzo de 2021 por \$212 mil millones (14%), con respecto al año anterior principalmente por crecimientos en EPM matriz por \$212 mil millones (23%), filiales internacionales por \$18 mil millones (5%), y filiales de aguas en Colombia por \$10 mil millones (10%).

En el periodo de los últimos doce meses LTM, el EBITDA creció 4%, debido al crecimiento por segmentos de: Generación por \$96 mil millones (5%), Aguas y gestión de residuos sólidos por \$61 mil millones (5%), y el Gas por \$34 mil millones (27%).

El EBITDA presentó un crecimiento del TACC del 3.9%.

Siguiente diapositiva. En cuanto al Balance, tenemos:

El patrimonio totalizó \$26.2 billones, disminuyendo 3%, debido al efecto combinado del mayor resultado integral del período y una disminución por la causación de excedentes al Municipio de Medellín por \$1,39 billones, \$762 mil millones ordinarios y \$634 mil millones extraordinarios, y pagándose \$300 mil millones durante el período.

Los pasivos ascendieron a \$38.4 billones, aumentando 5% con respecto al año anterior, explicado principalmente por las transferencias causadas y por pagar durante el año al Municipio de Medellín.

Los activos totales del grupo ascendieron a \$64.69 billones, con aumento del 1% con respecto al año anterior.

El disponible a marzo 31 de 2021 fue de \$4.63 billones.

Con respecto a los indicadores de deuda y cobertura, resaltamos lo siguiente:

- El endeudamiento total del Grupo fue 59%, frente al 60% presentado en 2019.
- El indicador EBITDA/Gastos financieros alcanzó 6.16x.
- El indicador Total deuda largo plazo/EBITDA fue 4.36x, y ubicándose 0.86x por encima de la meta del 3.50x.
- El indicador deuda neta/EBITDA fue 3.53x.

Siguiente diapositiva. La deuda del Grupo EPM ascendió a \$25.5 billones. Por tipo de fuente de financiación, el 18% de la deuda corresponde a deuda interna, un 21% a deuda externa denominada en pesos, mientras que el 61% representa deuda externa en otras monedas.

Del total de la deuda de Grupo, el 76% corresponde a EPM matriz.

Con respecto a la cobertura natural proveniente de los préstamos inter-compañía realizados a las filiales internacionales con ingreso atado al dólar, EPM presenta un saldo de USD 326 millones.

Al cierre del trimestre, el saldo acumulado de las coberturas financieras de tasa de cambio fue de USD 1,543 millones.

Con respecto al perfil de vencimientos, EPM matriz concentra emisiones de bonos internacionales con vencimientos en los años 2024, 2027, 2029 y 2031. El año 2023 corresponde a créditos de ADASA con Scotiabank y Banco del Estado por USD 286 millones. Dichos valores se analizan constantemente contemplando la alternativa de roll-over para ajustarse a las necesidades y cumplimiento de los objetivos estratégicos del Grupo EPM.

Esta es la presentación de los resultados del primer trimestre, así que ahora vayamos a la sesión de preguntas y respuestas.

A partir de ahora, si no ha incluido su pregunta, utilice el módulo de preguntas en su pantalla e intentaremos responder a cada una de estas preguntas.

Empezaré por la **primera pregunta**: "¿Cómo se están llevando a cabo los pagos de Mapfre?

¿Ha habido alguna compensación?" Así que le doy la palabra a la vicepresidenta Martha Lucía Durán.

R/Muchas gracias, Martha. El último pago se recibió en el segundo semestre de 2020. Este año esperamos recibir USD 200 millones aproximadamente.

Segunda pregunta: "¿Cómo se vio afectado el proyecto Ituango por los bloqueos?"

R/Estuvimos encerrados durante cuatro días, pero la situación se resolvió rápidamente y no afectó la ejecución del proyecto.

La tercera pregunta. "¿Cuáles son los días previstos para el inicio de las operaciones de

el proyecto hidroeléctrico Ituango? "

R/De acuerdo con nuestro cronograma, la primera unidad comenzará a operar en julio de 2022.

Dos unidades adicionales para septiembre de 2022. Tres unidades más en enero de 2023 y las últimas cuatro unidades para octubre de 2023. Ese es el cronograma o cronograma propuesto.

La cuarta pregunta tiene que ver con el proceso de puesta en funcionamiento en Afinia.

R/Empezamos operaciones en octubre del año pasado. Hemos podido mejorar la recolección. Cuando empezamos nuestra operación, la recaudación fue del 75%. Hasta ahora hemos alcanzado una tasa de recaudación del 84%. Como para la calidad del servicio, hemos podido reducir los cortes de luz y estamos atendiendo alrededor de 1.5 millones de usuarios. Estos son los aspectos más importantes y el progreso que han hecho con Afinia.

Permítame recordarles que pueden comenzar a agregar sus preguntas en el módulo de preguntas.

Quinta pregunta: "Con este entorno, ¿le gustaría recomprar parte de la deuda y emitir una nueva con una tasa de interés más baja? "

Pedro nos dará la respuesta. Es el Director de Gestión de Capitales, Juan Carlos Sampedro:

R/Muchas gracias por esta pregunta. De hecho, hemos visto esa tendencia en el mercado y ciertos días de este mes de junio. El hecho es que no planeamos comprar más deuda.

Respondamos otra pregunta. Recuerde que puede agregar sus preguntas en el módulo sobre la pantalla.

Tenemos otra pregunta. "¿Cómo ve la calificación crediticia actual?"

R/Bueno, las discusiones que EPM tiene con las calificadoras como Moody's y Fitch se ven reflejadas en sus informes. En cuanto a la situación en materia de licencias ambientales, que actualmente se está normalizado debido a la clara posición que ha tenido la ANLA y el PMU con respecto a la continuidad y la posibilidad de continuar la construcción del proyecto hasta que comience a operar. Por tanto, no identificamos un riesgo inminente, al menos con respecto a las acciones que pueden ser gestionadas por EPM en términos del riesgo asociado a un cambio en la calificación crediticia.

Haré la séptima pregunta. "¿Cómo ha sido afectado el proyecto Hidroituango por el embargo de la cuenta de ciertos vendedores?"

R/ Sí, la Contraloría tomó algunas medidas sobre algunas de las empresas participantes en el Proyecto Ituango. Algunos de los miembros del consorcio de diseño Integral en particular y algunos otros participantes del consorcio, por ejemplo, **DIC [0: 40: 14.4]**, no hemos visto esto hasta ahora y no hemos visto esto en el consorcio de construcción o el consorcio de diseño. Entonces hasta ahora, esto no ha creado un impacto en la línea de tiempo del proyecto. En algunas discusiones que EPM ha tenido básicamente en tiempo real con ellos hemos identificado un interés permanente en movernos hacia adelante con el proyecto hasta su finalización completa. Básicamente la situación que tuvimos con estas medidas cautelares que fueron tomadas por la Contraloría.

La octava pregunta. "¿Cuáles son los márgenes de Ebitda estimados para 2021, 2022, 2023 y 2024?"

R/Bueno, las estimaciones se acercan a un margen de Ebitda de alrededor del 27% para 2021. Para 2022 es 31%. Para 2023, 31% y 2024, 34%. Esas son nuestras proyecciones hasta ahora.

Permítame recordarle que puede compartir sus consultas o inquietudes a través del módulo. Hemos recibido ocho preguntas hasta ahora. Recordemos que este módulo de preguntas está habilitado y podemos darle respuesta a través de nuestra VP Financiera.

"¿Cómo han afectado las protestas a los proyectos?"

Como mencionamos anteriormente en nuestra operación más crítica, en el proyecto Ituango tuvimos algunos bloqueos en la entrada del proyecto, pero estos no afectaron la ejecución y no tuvieron cualquier impacto significativo en el proyecto. En cuanto al gas, debido a los bloqueos teníamos ciertas dificultades en la prestación del servicio, pero no hubo daños materiales. En cuanto al resto de las operaciones, no tuvimos ningún impacto considerable.

Pasemos a otra pregunta. "¿Cuánto esperas cobrar con la venta de UNE?"

Bueno, hasta ahora estamos comenzando el proceso en base a la autorización que nos otorgó nuestra Junta Directiva pero el valor estimado depende de la estructuración que estamos comenzando y el valor final de la operación que estimamos tener al final de 200 pero aún no lo tenemos tener ese valor. Depende de la estructuración y la venta final.

"En ese sentido, ¿puedes compartir una actualización? ¿Cuáles son los próximos pasos en la potencial venta de UNE Telecomunicaciones y ¿cuáles son los plazos? "

Y le cedo la palabra a Juan Carlos.

Dado que se trata de una venta de un activo en una entidad pública, requiere la aprobación de la Concejo. Una vez que tengamos esa aprobación y en caso de que la Alcaldía apruebe este cambio de propiedad, procederemos con los siguientes pasos y una vez que hayamos completado la segunda etapa, comenzaremos a emitir una oferta al mercado.

Muchas gracias, Juan Carlos.

Continuemos con otra pregunta. "¿Qué está pasando con los procedimientos judiciales y la trajes que se publicaron el año pasado? "

Hasta ahora no hemos tenido ningún progreso material. Esa demanda se presentó en febrero y esta es un proceso que llevará algún tiempo basado en la regulación local y no ha habido ningún progreso material en este trimestre.

Última pregunta. "¿Hay otra operación de deuda en el futuro?"

A nivel de grupo, nos hemos movido en varios frentes. Ejecutamos en Chile una emisión local de bonos para ADASA. Tuvo mucho éxito. Nos permitió tener un pago anticipado con el sector de la banca comercial en Chile. Estamos muy cerca de tener una operación con la filial ENSA. Adjudicamos una operación de ENSA. Es un monto de USD 100 millones. Nosotros tenemos el vencimiento de un bono en julio de 2021.

Asimismo, ASAU [0: 47: 03.1] es una filial que tuvo una operación de USD 30 millones que permite para extender los vencimientos de un préstamo que se suponía que vencería este año y la matriz de EPM empresa ha hecho algunos progresos. Hay un préstamo con un banco comercial. Espero que podamos cerrar este trato en septiembre de este año. Está en etapa de estructuración y segunda, también estamos estructurando otra operación para atender ciertas inversiones en agua y distribución.

Pregunta número 14. "¿Cuál es la expectativa de los precios futuros de la energía una vez que Hidroituango inicie sus operaciones? "

Si bien este es un tema que no se ha hecho público por EPM, está claro que la entrada de Hidroituango tendrá impacto en los precios, pero consideramos que tendremos efecto entre 2022 y 2023 asociados al resto de recursos hídricos del sector y al inicio de operaciones de otros proyectos en el país. Dado que las unidades comenzarán operaciones entre 2022 y 2025, el impacto no ocurre de una en una. Tendrá un efecto gradual y también hay un aumento en la demanda que compensa esa brecha o esa variación.

Permítame recordarle que puede continuar enviando sus preguntas. Seguiremos recibiendo sus preguntas a través del módulo. Recuerde que esta conferencia se está grabando, por lo que estará disponible a través de www.epm.com.co.

Pregunta 15. "¿Cuál sería el destino de la venta de los activos de UNE?"

Aún no está claro. Como mencioné antes, depende del proceso y estábamos estimando que estos recursos podrían ser utilizados para proyectos e inversiones que consideramos estratégicos para la entrega de nuestros servicios. Pero creo que esto es algo que tendrá la autorización de la Junta, pero aún tenemos ciertos pasos que tomar, la idea es que esto esté alineado con nuestros proyectos y la generación de valor.

No tenemos más inquietudes o preguntas a lo largo del módulo, así que creo que podemos concluir esta sesión de preguntas y respuestas, así que le devolveré la palabra a Martha Lucia Duran para que nos dé su realimentación.

Muchas gracias a todos por su participación y queremos continuar teniendo estos espacios con ustedes para que podamos responder a todas tus preguntas e inquietudes y podamos continuar proporcionando información clara y precisa para que puedan tener información de primera mano sobre el estado de nuestra empresa y sus proyectos así que muchas gracias por su asistencia y que tengan un buen día.